GIRONA NOTICIES.COM
+ Periodisme

Aprender a cerrar ventas desde casa con LabCloser

Actualidad Empresarial | 25/04/2025 | 00:00

El mercado laboral evoluciona a gran velocidad y con él, surgen nuevas profesiones adaptadas a un entorno digital y globalizado. Una de las habilidades más demandadas en este contexto es el cierre de ventas en remoto, una competencia que permite generar ingresos desde cualquier lugar del mundo. LabCloser, una academia especializada en esta disciplina, ya ha formado a cientos de alumnos, con más de 200 casos de éxito documentados.

El programa de LabCloser está diseñado para ofrecer una formación práctica y efectiva. Basado en la experiencia de cerradores profesionales de referencia, el método se centra en enseñar a los participantes a comunicarse con clientes potenciales, detectar sus necesidades reales y cerrar acuerdos sin técnicas agresivas. La formación es 100 % online, accesible desde un teléfono móvil, lo que permite compatibilizar el aprendizaje con cualquier estilo de vida.

Una de las principales ventajas del modelo formativo de LabCloser es su orientación directa al mercado. Además de los conocimientos, los alumnos tienen acceso a una red de empresas que buscan perfiles preparados para cerrar ventas. Esto se traduce en oportunidades reales de empleo al finalizar el curso.

El perfil del estudiante es diverso: desde personas sin experiencia previa que desean reinventarse profesionalmente, hasta quienes ya trabajan en ventas y buscan perfeccionar su enfoque para mejorar sus resultados. En todos los casos, el objetivo es el mismo: dominar una habilidad clave que puede aplicarse en sectores muy distintos, desde servicios digitales hasta formación, consultoría o tecnología.

LabCloser responde a una necesidad creciente en el entorno profesional: contar con especialistas capaces de convertir interés en decisión de compra, sin importar el canal ni la ubicación. En un momento en que el trabajo en remoto es cada vez más habitual, saber vender desde casa se ha convertido en una ventaja competitiva para quienes buscan independencia económica y flexibilidad.

La academia continúa ampliando su alcance en países de habla hispana, posicionándose como una opción sólida para quienes desean adquirir una habilidad práctica, rentable y con demanda global.

Para quienes deseen obtener más información sobre el programa o conocer cómo empezar en el mundo del cierre de ventas remoto, pueden acceder al siguiente enlace de contacto:

w.app/6cxlzr

Autor: Redacció

https://gironanoticies.com/empresarial/267083-aprender-a-cerrar-ventas-desde-casa-con-labcloser.htm