GIRONA NOTICIES.COM
+ Periodisme

Pequeñas ventas de alto rendimiento

Actualidad Empresarial | 22/01/2025 | 00:00

Un nuevo proyecto de formación de joseluisescudero.es.

En un mundo donde la competencia es feroz y la valoración de los profesionales a menudo se ve comprometida, nace un innovador proyecto de formación dirigido a pequeños negocios y profesionales liberales. Tras una década de trayectoria, y detectando una necesidad urgente: la falta de reconocimiento y valor que se otorga a las profesiones de los profesionales liberales. Este proyecto busca empoderar a aquellos que son muy buenos en su trabajo, pero no lo saben transmitir, a pesar de estar altamente capacitados.

Pequeñas ventas de alto rendimiento llega para adaptar esta cultura de la eficacia a los profesionales liberales o las pequeñas empresas. Poniendo el foco en una base de clientes más reducida y satisfactoria.

El público objetivo de esta iniciativa son pequeñas empresas y profesionales que desean definir los pilares fundamentales de su negocio. A través de un enfoque práctico incluyendo la comprensión de cuánto vale su trabajo y saber demostrarlo, cómo negociar de forma eficaz y cómo alcanzar el cierre de venta.

Uno de los aspectos clave de este proyecto es la importancia de definir claramente el público objetivo. Al hacerlo, los profesionales evitarán perder tiempo con clientes que no aportan valor y podrán centrar sus esfuerzos en aquellos que realmente valoran su trabajo.

Saber cuánto vale tu labor y tener claro tu propio valor permitirá que los honorarios o precios de tus productos nunca sean cuestionables.

José Luis Escudero, reconocido experto del sector inmobiliario en Granada, da el salto a la formación y presenta este método que, seguido al pie de la letra, te ayudará a llegar al éxito empresarial. Al poner el foco en clientes de calidad, saber intercambiar correctamente en la fase de negociación y tener claro como se llega al éxito sin morir en el intento.

Este proyecto no solo busca transformar la manera en que los pequeños negocios operan, sino también elevar la percepción de su valor en el mercado. Con un enfoque en la formación continua y la estrategia, estamos convencidos de que cada profesional podrá convertir su trabajo en un negocio de alto rendimiento.

Pronto habrá más información sobre este emocionante proyecto que estará disponible para poder implementarlo en los negocios de muchos profesionales.

?Más información en: joseluisescudero.es

Autor: Redacció

https://gironanoticies.com/empresarial/259872-pequenas-ventas-de-alto-rendimiento.htm