GIRONA NOTICIES.COM
+ Periodisme

¿Cómo vender un coche rápidamente?, por Carwico

Actualidad Empresarial | 07/10/2023 | 00:00

En vista de que la tecnología ofrece una serie de ventajas para mejorar la atención al cliente, varias concesionarias han apostado por la venta online para ofrecer mejores posibilidades a compradores y vendedores.

Carwico es una concesionaria digital de vehículos que se dedica a gestionar la venta de coches particulares en modalidad online, con el objetivo de responder a las demandas de los consumidores. Por ello, las personas que desean vender coche hoy pueden aprovechar las facilidades que ofrece esta plataforma para simplificar este proceso.

El concesionario digital recomendado para vender coche hoy, Carwico

La firma Carwico, liderada por su CEO, Jair Meza, es una compañía especialista en la venta de vehículos, mediante un método innovador que deja de lado los trámites engorrosos. Al delegar todo el proceso a profesionales, los propietarios pueden vender coche hoy y continuar disfrutando de su automóvil hasta que se efectivice la transacción.

Antes de iniciar la venta, el personal de la compañía realiza una evaluación precisa del coche, lo que permite diseñar la estrategia adecuada para encontrar compradores interesados en portales web. Por esta razón, vender coche hoy a través de Carwico es considerada una alternativa efectiva, práctica y cómoda que ahorra tiempo y esfuerzo.

Como beneficio adicional para el vendedor, los gastos del servicio se incluyen en el precio final del vehículo, lo que significa que el responsable de abonar la gestión es el comprador. De igual manera, la concesionaria digital se encarga de llevar a cabo el papeleo y preparar un documento provisional de la DGT para evitar multas después de concretar la venta.

Beneficios de vender coche a través de Carwico

La principal ventaja de vender a través de Carwico es que no funciona como un intermediario, sino que se posiciona como un puente entre vendedor y comprador, elevando la experiencia de venta. En ese sentido, el 83 % de clientes que han utilizado la plataforma han conseguido vender su coche en un plazo de entre 1 y 3 semanas.

Por otra parte, los propietarios no tienen la necesidad de contestar llamadas o mensajes con ofertas ridículas, lo que representa un ahorro de tiempo y atención, además de prevenir una

situación estresante. En caso de que el propietario del coche traiga al cliente por su cuenta, la empresa ajusta su margen de ganancia y mantiene los beneficios.

Las ventajas que brinda Carwico a la hora de vender coche hoy convierten a esta concesionaria digital en una opción ideal para las personas interesadas en lograr la venta de su automóvil en las mejores condiciones. Para elegir entre el plan express o el plan fast-furius premium, los usuarios pueden acceder a la página web de la compañía y seleccionar el más adecuado.

Autor: Redacció

https://gironanoticies.com/empresarial/218909-como-vender-un-coche-rapidamente-por-carwico.htm