GIRONA NOTICIES.COM
+ Periodisme

CEO Sphere presenta 50 vías para conseguir clientes

Actualidad Empresarial | 29/01/2023 | 00:00

Conseguir clientes es un paso fundamental para el éxito de un negocio. No obstante, no es precisamente una tarea sencilla. Para ello, se requieren ideas creativas y estrategias ingeniosas, que permitan ampliar la base de clientes de la empresa y conseguir los objetivos planteados a nivel financiero.

Desarrollar las habilidades para implementar estas estrategias, y conseguir clientes fácilmente, puede tomar años de estudio y formación. Sin embargo, existe una solución más sencilla para las empresas, a través de CEO Sphere, una plataforma que ofrece recursos formativos sobre diversos aspectos de gestión empresarial, como la generación de nuevos clientes. Los fundadores, Alek Angelov y Robbie Murray han construido la única herramienta que se va a necesitar para expandir un negocio.

Una guía para conseguir clientes valiosos con facilidad

CEO Sphere es una plataforma de recursos formativos especializados en el mundo de los negocios. Uno de los más destacados radica en su guía con 50 vías para conseguir clientes de alto nivel. Este programa tiene por objetivo ayudar a los emprendedores a obtener los primeros clientes premium, o bien, a expandir su base de clientes con alto valor para la organización. Todo esto, por medio de un proceso rápido y factible, diseñado para obtener resultados visibles en el menor tiempo posible.

Este recurso ha sido desarrollado por los creadores de CEO Sphere, Alek Angelov y Robbie Murray, quienes han plasmado aquí sus amplios conocimientos, habilidades y experiencia en el mundo de los negocios. Es por ello que sus contenidos resultan de suma utilidad para las empresas y les ayudan a desarrollar estrategias de captación altamente efectivas. Esto les permite llegar a una extraordinaria cantidad de clientes nuevos, algunos de los cuales incluso representan ingresos de hasta cinco cifras. Además, esta guía está disponible de forma gratuita en su plataforma web, en donde se pueden encontrar varios otros recursos formativos de alto nivel a precios competitivos y asequibles.

El aporte de CEO Sphere para la formación en negocios

Los fundadores de CEO Sphere son conscientes de lo difícil que puede ser el acceso a la formación en negocios, principalmente por la complejidad, el largo tiempo y las altas inversiones que implica su estudio. Su plataforma de recursos formativos busca generar un cambio radical frente a esta situación. El objetivo de este portal web es ofrecer conocimientos y habilidades clave en áreas como marketing, ventas y desarrollo de marca. Todo esto, a través de recursos

formativos con alto valor técnico y didáctico, a precios accesibles para un público amplio.

Su visión a gran escala tiene como meta el ayudar a un millón de jóvenes emprendedores a alcanzar el éxito de sus negocios, posicionar su marca personal y obtener una genuina independencia financiera. En ese rumbo, actualmente suman ya más de 250 mil beneficiarios de sus contenidos en distintas vías y más de 40 cursos, herramientas y recursos formativos ofertados a través de su plataforma, lo que refleja el avance de este proyecto de cara a su ambicioso objetivo principal.

Autor: Redacció

https://gironanoticies.com/empresarial/195728-ceo-sphere-presenta-50-vias-para-conseguir-clientes.htm