GIRONA NOTICIES.COM
+ Periodisme

Cano & Pujol inmobiliaria: ¿Cómo logran vender tan rápido?

Actualidad Empresarial | 14/07/2021 | 00:00

La extensa experiencia en el sector inmobiliario de a agencia inmobiliaria Cano & Pujol Prime Real Estate le ha permitido crear planes estratégicos de ventas rápidas de viviendas de particulares y de promoción inmobiliaria. Estos se basan en el acompañamiento total durante el proceso de venta, marketing digital, servicios de home staging, reportaje profesional o distribución y comercialización, entre otros servicios. Los expertos que conforman el equipo de trabajo sumados a estos planes han permitido a la agencia vender solares, parkings locales o viviendas, entre otras propiedades en toda España. Esta agencia inmobiliaria dispone de todas las herramientas que los clientes requieren para la venta de sus propiedades de manera rápida.

Equipo multidisciplinar y planes estratégicos personalizados

El éxito de las ventas rápidas de Cano & Pujol se debe a dos elementos, las estrategias de ventas y el equipo multidisciplinar con el que cuentan. No solo se dedican a comercializar propiedades, sino a crear planes estratégicos personalizados para cada vendedor. Desde el primer momento en que se establece contacto con la agencia hasta que finaliza todo el proceso de venta, el cliente cuenta con asesoría y acompañamiento de expertos en el sector. Se realiza una primera fase de preparación de la venta, donde se hace una valoración gratuita de la vivienda. De esta forma, se ofrecen propuestas de reformas u otros servicios que permitan incrementar las posibilidades de ventas. También llevan a cabo un tratamiento gráfico que incluye fotografía profesional, reportaje de video full HD, gafas de realidad virtual y otros productos que crean una gran impresión en los posibles compradores. Por otro lado, su sistema de Inteligencia de datos les permite analizar la propiedad y escoger las mejores opciones de venta de forma rápida y eficaz.

Conseguir más clientes a través de herramientas de ventas rápidas

Cano & Pujol Prime Real Estate cuenta con diferentes herramientas profesionales de ventas rápidas de promociones inmobiliarias que se ajustan a los intereses de estas. A través de ellas permiten a los promotores conseguir más clientes y aumentar sus ganancias. Entre las herramientas de estudio inicial se encuentran búsquedas del suelo más comercial y estudios de mercado (donde se evalúa la viabilidad económica, urbanística y técnica). Después de hacer estos procesos, la agencia se encarga de la distribución y comercialización de las promociones inmobiliarias, haciendo uso de los planes estratégicos y experiencia en el sector. Para aumentar las posibilidades de compra disponen de catálogos físicos y online, maquetas virtuales, posicionamiento Premium en Internet y render 3D. Esto último es una herramienta de diseño digital, a través de la cual los clientes de las inmobiliarias pueden ver las propiedades en línea.

La inmobiliaria Cano & Pujol garantiza a los clientes particulares y empresas ventas rápidas de viviendas u otras propiedades a través de los servicios que les ofrecen. Estos se ajustan a las necesidades particulares y permiten conseguir las mejores ofertas.

Autor: Redacció

https://gironanoticies.com/empresarial/152754-cano--pujol-inmobiliaria-como-logran-vender-tan-rapido.htm